

ЗНАЧЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ В ОБЩЕСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

The value of the production potential of the enterprise in public production

Б.А. Воронин, доктор экономических наук, профессор,

И.П. Чупина, доктор экономических наук, профессор,

Я.В. Воронина, старший преподаватель,

Ю.Н. Чупин, аспирант,

Уральский государственный аграрный университет

(Екатеринбург, ул. Карла Либкнехта, 42)

Рецензент: А.Г. Мокроносов, доктор экономических наук, профессор

Уральского государственного экономического университета

Аннотация

Основное значение производственного потенциала предприятия заключается в создании новых стоимостей, а его элементы должны целенаправленно адаптироваться к требованиям изготавливаемой продукции. Производственный потенциал предприятия характеризует собой ресурсы, обособившиеся в рамках основного хозяйственного звена, поэтому он меньше производственного потенциала отрасли и народного хозяйства, и является их составным элементом как часть целого. Перечисленные потенциалы находятся в зависимости, так, производственный потенциал отрасли определяется как сумма производственных потенциалов входящих в нее предприятий, а потенциал народного хозяйства – сложением потенциалов отраслей.

Роль и значение производственного потенциала предприятия в общественном производстве не остаются неизменными. Производственный потенциал предприятия является предпосылкой ускорения научно-технического прогресса. Чем выше технико-экономический уровень элементов потенциала и степень их использования, тем мощнее материально-техническая база научно-технического прогресса, тем шире горизонты внедрения его достижений, больше возможностей для совершенствования и увеличения размеров элементов производственного потенциала предприятия.

Ключевые слова: производственный потенциал, материально-техническая база, ресурсы, отрасли производства, экономический уровень, информационная составляющая, технический прогресс.

Abstract

The main value of the production potential of an enterprise is the creation of a new, intrinsic value inherent in its values, and its elements of apriorism must purposefully adapt the constipation to the requirements of the product to be canceled. The production potential of an enterprise characterizes the resources that have become isolated within the framework of the main economic level; therefore, it is less than the production potential of the industry and the national economy, and is their integral element as part of the whole. The listed potentials are dependent, so, the industrial potential of the industry is defined as the sum of the production potentials of its member enterprises, and the potential of the national economy - by adding the potentials of the industries.

The role and importance of the enterprise's production potential in public production do not remain unchanged. The production potential of the enterprise is a prerequisite for accelerating scientific and technological progress. The higher the technical and economic level of potential elements and the degree of their use, the more powerful the material and technical base of scientific and technological progress, the wider the horizons of its implementation, more opportunities for improving and increasing the size of the elements of the production potential of the enterprise.

Keywords: production potential, material and technical base, resources, industries, economic level, information component, technical progress.

В условиях конкурентной борьбы, когда перед предприятиями стоит задача не просто завоевать свое место на рынке, но и удержать его, одним из основных ресурсов и ведущим конкурентным преимуществом становится накопленный производственный потенциал предприятия.

Принцип действующего предприятия предполагает непрерывность деятельности, которая может быть обеспечена наличием и неуклонным ростом потенциала предприятия. Следовательно, перед менеджерами стоит задача не только не допустить спада и банкротства, но и обеспечить прирост потенциала.

Потенциал в общем понимании рассматривается как источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть приведены в действие, использованы для достижения определенной цели.

Применительно к экономике в контексте социально-экономических систем, к которым относится любое предприятие, потенциал представляет собой совокупность ресурсов. Совокупность ресурсов состоит из материальных, трудовых, финансовых, организационных, информационных и других видов ресурсов [2].

Основное значение производственного потенциала предприятия заключается в создании новых стоимостей, а его элементы должны целенаправленно адаптироваться к требованиям изготавливаемой продукции. Это свое назначение он сможет выполнить, если принятая им вещественно натуральная форма и количественное соотношение его составляющих делают его способным функционировать как стоимость, создающую стоимость и прибавочную стоимость. То есть когда состав и характеристики элементов производственного потенциала соответствуют и определяются параметрами изготавливаемой продукции.

Главная задача производственного потенциала заключается в изготовлении продукции, то есть в ее воспроизводстве. Очевидно, что для того, чтобы производственный потенциал смог осуществить этот непрерывный и постоянно возобновляющийся процесс, он сам также должен непрерывно и постоянно воспроизводиться. Производственный потенциал должен обладать способностью к самовоспроизводству. На практике эта способность подтверждается рядом тенденций: системой ремонтов и модернизацией основных фондов предприятия. Другой формой практической реализации способности производственного потенциала к самовоспроизводству следует считать увеличение в структуре промышленности количества комплексных предприятий (включающих непрофильные производства).

Производственный потенциал имеет ряд особенностей. Первая из них – целостность. Она означает, что все элементы потенциала служат общей цели стоящей перед системой. Целостность потенциала обеспечивается реализацией в процессе управления его формированием и использованием следующих принципов: общности и единства целевой функции для производственного потенциала и каждого его элемента, общности критериев эффективности функционирования и развития элементов и самого потенциала в целом.

Второй отличительной чертой потенциала является сложность. Она проявляется в наличии нескольких составляющих элементов, каждый из которых представляет собой совокупность отдельных частей. Например, производственный потенциал предприятия включает в себя основные производственные фонды, которые среди прочих элементов содержат рабочие машины и оборудование, в свою очередь, основное технологическое оборудование. Кроме того, в системе существуют обратные материально-вещественные и информационные связи между элементами потенциала [6].

В качестве третьей характерной особенности производственного потенциала следует отметить взаимозаменяемость, альтернативность его элементов. Но ее не следует понимать чисто механически, хотя в ее основе и лежат технические и технологические

особенности производства (например, замещение живого труда машинным). Поэтому в качестве одной из форм взаимозаменяемости элементов производственного потенциала следует рассматривать сбережение производственных ресурсов в результате применения нового оборудования, технологии, энергии, информационных ресурсов и методов организации управления и производства. При этом степень альтернативности не постоянна и зависит от экономической ситуации, уровня развития производственного потенциала, особенностей хозяйственной системы. Также важно понять, что теоретически элементы могут замещать друг друга неограниченно, но существует предел взаимозаменяемости. Кроме того, это процесс периодический по своим количественным характеристикам и по времени.

Четвертой характеристикой является взаимосвязь и взаимодействие его элементов. Интегральное действие элементов наводит на мысль о наличии структур производственного потенциала, соразмерных его минимальной и максимальной отдаче. Становится ясным, что улучшения только одного элемента невозможно добиться без существенного роста отдачи производственного потенциала. Наивысшая отдача потенциала возможна только при одновременной модернизации всех его элементов.

Пятым характерным признаком производственного потенциала можно назвать его способность к восприятию в качестве элементов новейших достижений научно-технического прогресса, способность к развитию путем непосредственного и систематического использования новых технологических идей. При этом производства с более высокой научно-технической емкостью более эффективны и имеют более широкие перспективы развития.

Шестой характерной особенностью производственного потенциала является гибкость. Она свидетельствует о возможностях переориентации производственной системы на выпуск новой продукции, использование других видов материалов, без коренного изменения его материально-технической базы. Требование к повышению гибкости производственного потенциала особенно актуально в условиях нестабильности рыночной обстановки, возрастания колебаний объема и структуры спроса, резкого ускорения темпов научно-технического прогресса в промышленном производстве.

Наконец, следует отметить еще одну характеристику производственного потенциала – его мощность. Она представляет собой количественную оценку производительной способности потенциала предприятия. Мощность потенциала, будучи объективно определена, показывает место конкретного хозяйственного подразделения в отраслевом и народно-хозяйственном потенциалах. Она служит важным связующим

звеном между производственным потенциалом, научно-техническими и экономическим потенциалом общества.

Все характерные черты производственного потенциала предприятия можно классифицировать по ряду признаков: внутренние средства и особенности структуры, качественные характеристики, социально-экономические отличия. К структурным особенностям следует отнести целостность, сложность, взаимозаменяемость элементов, их взаимосвязь и взаимодействие. Качественными характеристиками можно считать способность элементов потенциала к восприятию достижения научно-технического прогресса, гибкость, мощность производственного потенциала. Производственный потенциал предприятия характеризует собой ресурсы, обособившиеся в рамках основного хозяйственного звена, поэтому он меньше производственного потенциала отрасли и народного хозяйства, и является их составным элементом как часть целого. Перечисленные потенциалы находятся в зависимости, так, производственный потенциал отрасли определяется как сумма производственных потенциалов входящих в нее предприятий, а потенциал народного хозяйства – сложением потенциалов отраслей.

Роль и значение производственного потенциала предприятия в общественном производстве не остаются неизменными. Производственный потенциал предприятия является предпосылкой ускорения научно-технического прогресса. Чем выше технико-экономический уровень элементов потенциала и степень их использования, тем мощнее материально-техническая база научно-технического прогресса, тем шире горизонты внедрения его достижений, больше возможностей для совершенствования и увеличения размеров элементов производственного потенциала промышленного предприятия. Они взаимно совершенствуют и развивают друг друга.

Элементами производственного потенциала предприятия можно считать все ресурсы, которые каким-либо образом связаны с функционированием и развитием предприятия.

Главная проблема анализа состава производственного потенциала предприятия заключается в том, что все его элементы должны функционировать одновременно и в совокупности.

В целостной системе производственного потенциала предприятия его результативность проявляется в определенном и строгом взаимодействии основных производственных фондов, промышленно-производственного персонала, всего объема информационно-интеллектуальных ресурсов, уже материализованных в виде новых технологий или представленных в виде нематериальных активов («ноу-хау», лицензии и т.д.), энергетических ресурсов [4].

Важнейшей составляющей производственного потенциала являются основные производственные фонды, представляющие собой материально-техническую базу народного хозяйства.

В современных условиях важнейшие направления совершенствования основных фондов заключаются в улучшении их внутренней структуры, обновлении на качественном технологическом уровне и повышении степени загрузки. Чтобы решить эту задачу, необходимо, прежде всего, определить внутреннюю структуру основных фондов. На предприятиях применяется единая типовая классификация основных средств, в соответствии с которой эти средства группируются по отраслевому признаку, назначению, видам, принадлежности и использованию. Такая детализация необходима для выявления резервов повышения эффективности использования основных фондов на основе оптимизации их структуры.

Потенциал производственных фондов выражается в максимально возможной их способности производить определенный объем продукции в определенный отрезок времени. Количественным выражением технического потенциала производственных фондов по выпуску продукции служат производственные мощности предприятия, которые, как известно, зависят от технического уровня, технологии, количества и качества средств труда. Производственные мощности в целом меньше производственного потенциала, поскольку они отражают потенциальные объемы производства, которые обусловлены имеющимися орудиями труда, их количественными и качественными параметрами. Тем не менее, производственная мощность, а главное, уровень ее использования в современных условиях является одной из основных характеристик, как производственных фондов, так и потенциала предприятия в целом.

Вторая составляющая производственного потенциала предприятия – это кадровый потенциал. Каждое предприятие самостоятельно определяет потребности в трудовых ресурсах, их структуру и квалификационный состав. Именно персонал хозяйствующего субъекта является центральным звеном при решении вопросов конкуренции, экономического роста и обеспечение эффективной работы. От качества и количества персонала непосредственно зависит производительная способность хозяйственного звена. Это становится особенно актуальным в эпоху высоких технологий и развитого НТП, когда величина и значимость кадрового потенциала определяется не столько количеством задействованной в процессе производства рабочей силы, сколько ее качеством [5].

Производственная способность хозяйственной системы определяется количеством используемых орудий труда. Их технико-экономические показатели воспроизводятся самой системой путем капитального ремонта и модернизации. Орудия труда взаимозаме-

няемы с другими видами ресурсов. Особенно высока взаимозаменяемость между основными фондами и живым трудом. Вместе с тем, новая техника требует соответствующих перемен в квалификационном составе работающих и серьезные изменения в технологии и организации производства. Характеристики орудий труда всегда адекватны характеристикам производимой продукции: габариты рабочих машин и производственных площадей подбираются под размеры обрабатываемых изделий; расположение и характер рабочих органов станков, изготовляющих изделие, отвечают конфигурации обрабатываемых деталей. Таким образом, орудия труда в полной мере отвечают системным требованиям производственного потенциала предприятия и, следовательно, являются его элементом [3].

Развитие производительных сил в условиях научно-технического прогресса характеризуется радикальными изменениями не только орудий труда, но и методов производства, то есть технологии изготовления продукции. Это то звено производственного процесса, в котором в первую очередь реализуются новые научные открытия и технические решения. Технология не является вещественным элементом производства и всегда материализуется в той или иной системе средств труда. Однако она определяет формы связи личных и вещественных элементов производства, а также все пространственные и временные связи между вещественными элементами и стадиями производства. В этом заключается основное воздействие технологии на развитие производительных сил. Технология является одним из важнейших элементов производственного потенциала. Технология всегда соответствует производимой продукции, всегда тождественна виду используемых орудий труда, рабочей силы и энергетических ресурсов. Технологическая база предприятия зависит от уровня организации и управления, наличия опыта и традиций трудового коллектива, его восприимчивости к достижениям научно-технического прогресса [1].

В условиях научно-технического прогресса быстро растет роль информации, специфического ресурса эпохи научно-технической революции. Знания становятся самым ценным жизненным продуктом. Информация приобретает характер товара и превращается в объект межгосударственной состязательности. Практически сложилась индустрия программирования, выпускающая ежегодно тысячи программ для ЭВМ и станков с ЧПУ. Информация обладает рядом специфических свойств: она не расходуется в процессе использования, расширение ее потребления практически не имеет ограничений, она обладает высокой ресурсосберегающей способностью.

Эти важные ее особенности необходимо использовать в теории и практике интенсификации общественного производства для повышения эффективности качественных факторов экономического роста, ускорения его динамики.

Таким образом, производственный потенциал предприятия включает основные производственные фонды, промышленно-производственный персонал, технологию, энергию и информацию.

При исследовании деятельности любого предприятия необходимо использовать системный подход и рассматривать, в частности, производственный потенциал предприятия как сложную взаимосвязанную систему его элементов. Очевидно, что элементы производственного потенциала, являясь звеньями одной системы, связаны между собой, а также могут замещать друг друга, то есть взаимозаменяемы. Например, увеличение в структуре производственного потенциала основных фондов и уровня их автоматизации приведут к сокращению доли рабочей силы. В то же время дополнительное привлечение трудовых ресурсов и улучшение их качественных характеристик (повышение квалификации промышленно-производственного персонала, использование новейшей информации при организации производства и др.) снижает в структуре потенциала долю основных производственных фондов. Следовательно, из этого можно сделать вывод, что производственный потенциал – это динамичное сочетание взаимообуславливающих элементов, причем степень их взаимозаменяемости не остается постоянной, а изменяется в зависимости от экономической ситуации, особенностей хозяйственной системы, уровня развития производственного потенциала.

Библиографический список

1. *Авдеенко В.И., Котлов В.А.* Производственный потенциал промышленного предприятия. М.: Экономика. 2014. 208 с.
2. *Анчишкин А.И.* Прогнозирование роста экономики. М.: Экономика. 2013. 98 с.
3. *Архипов В.М.* Проектирование производственного потенциала объединений (теоретические аспекты). Л.: Изд. ЛГУ. 2016. С.75 - 89.
4. *Донец Ю.Ю.* Эффективность использования производственного потенциала. Киев.: Знание. 2015. 123 с.
5. *Спирин В. С.* Анализ экономического потенциала предприятия. М.: Финансы и статистика. 2016. 295 с.
6. *Крассовский В.П.* Экономический потенциал: резервы и отдача. М.: Экономика. 2016. С.24-21.